

■目次

- ① アリババとは
- ② アリババが支持される理由
- ③ 出店までの流れ
- ④ 注文～発送～入金までの流れ
- ⑤ 特別企画:アリババ出品サービス
- ⑥ 料金体系

■ 阿里巴巴(アリババ)とは

アリババは、中国の電子商取引の8割を占める巨大ネット企業です。

アリババはいくつものサイトを運営していますが、阿里巴巴(アリババ:企業間取引)、淘宝网(タオバオ:オークション)、天猫(TMALL:ショッピングモール)という3つのサイトが主力です。

淘宝网と天猫は、日本にも楽天やヤフーといった同じモデルのサービスがあるので分かりやすいと思います。一方、日本には本格的なBTOB(企業間取引)のサイトはありませんので、阿里巴巴については、少しイメージしにくいかもしれません。楽天やヤフーには業者向けの出店もありますので、それを専用にしたサイトと考えればよいでしょう。



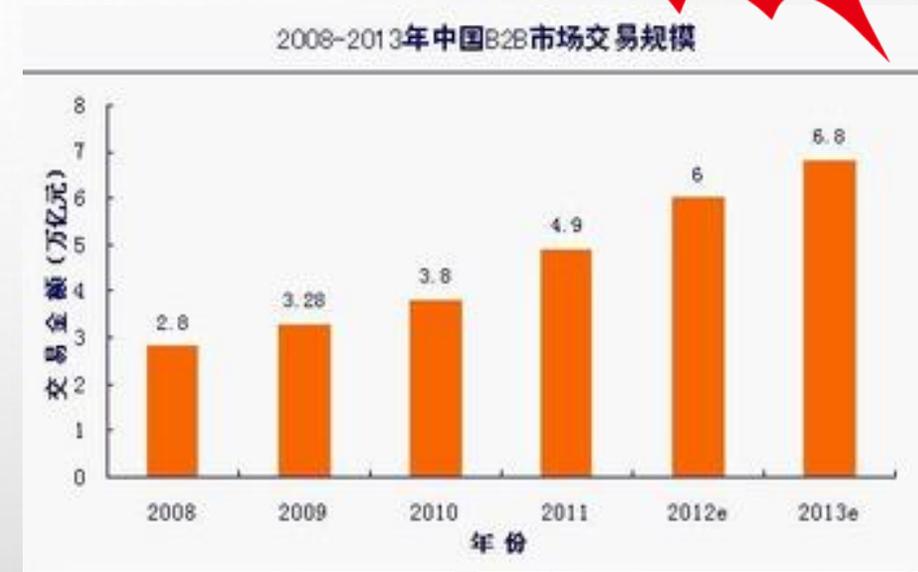
■ 阿里巴巴(アリババ)が支持される理由

アリババの2013年の取扱総額は25兆円もあります。アマゾン約7.5兆円、楽天は約1.7兆円ですから、その規模の大きさが分かります(アマゾンは、直接販売のみの数字)。また物販だけでなく、商品購入用の口座を利用して、顧客から資金を預かり、企業向けに融資をするなど、金融機関としてのビジネスも行っています。

同社は、基本的に手数料収入がメインなので、楽天と同様、取扱高がそのまま売上高になるわけではありません。2013年3月期の売上高は約5600億円、2014年3月期については9000億円程度になる見通しです。楽天の2013年12月期の売上高は約5200億円ですから、直接的な会社の収入は両社でそれほどの違いはありません。

しかし大きく異なっているのは利益率です。2013年3月期におけるアリババの当期利益率は約25%、2014年3月期については40%以上になる可能性もあります。楽天の当期利益率は8.4%ですから、アリババの収益力はケタ外れに大きいのです。

**2015年売り上げ
10万億元突破予想!**



**・2008~2013年
中国BtoB市場規模成長グラフ**

■アリババ出店までの流れ

1. お申し込み

電話またはメールなどでお申し込み。

2. ヒアリング

お電話または出店に向けたお打ち合わせを行う。

出店プランをお客様のご要望にあわせて決定。

3. お見積もり作成

出店プランに合わせてお見積もりを作成いたします。

4. 初回入金

ご入金確認後に出店作業に入ります。

5. アリババ出店の申請

中国支社お持ちしていないお客様でも出店できます。必要書類を提出していただきアカウント開設に入ります。

※個人のお客様は別途ご相談

■注文～発送～入金までの流れ

注文

アリババからJCE注文依頼が届きます。



連絡

JCEからクライアント様へ注文及び発送のご連絡をいたします。



発送

クライアント様から直接商品を発送して頂きます。商品代金(人民元)は、アリババ店のアリペイ口座入金されます。



報告

毎月10日までに先月の売り上げを集計し、クライアント様へ報告いたします。改善分析とアドバイスを行います。



送金

日本へ送金が必要な場合、弊社が日本円に両替しクライアント様の指定口座に送金することも可能です。



■特別企画：アリババ出品サービス

簡単出品！
リスク無し！

■こんな悩みを抱えてるお客様に！

- ・出店したいのに、初期費用を抑えたい
- ・出店したいのに、商品数が少ない
- ・アリババに商品出したいが、出店リスクが大きい

※このような方は、出品代行サービスをおすすめします！

■出品代行サービスとは？

商品文言と画像データだけ頂ければ、後の面倒な手続きは全て弊社の方で行い、注文が入りましたら、商品の発送だけで済む、簡単な出品代行サービスです。

【ステップ1】

商品文言/画像データ
上記2点を弊社にご支給

【ステップ2】

弊社の方で翻訳・制作し
弊社のアリババ店で出品

【ステップ3】

注文が入りましたら弊社から連絡致しますので、商品発送のご手配をお願いいたします。

■料金体系

項目	内容	価格
アリババ出店基本セット	■アリババ店の申請 ■店舗作成費用 ■一年間のチャット対応、受発注管理決済処理、クレーム処理などの運営代行を行います。 ■商品ページの作成・翻訳・登録作業	お問い合わせください
銀行口座開設代行	中国の銀行口座の開設代行サービス	お問い合わせください
アリベイの取得・認証代行サービス	アリベイの取得・認証代行サービス	お問い合わせください
開店に必須許可取得代行	化粧品や食品、健康食品の販売に必要な衛生許可取得を代行します。	お問い合わせください
アリババ広告プロモーション	■SNSでのプロモーション ■TV、CMでのプロモーション ■その他プロモーション方法 ※詳しくは応相談	お問い合わせください
アリババ出品プラン	■商品ページの作成・翻訳・登録作業 ■チャット対応、受発注管理決済処理、クレーム処理などの運営込み	お問い合わせください

ご覧いただき誠に有難うございます！

お問い合わせ先

株式会社JCE

担当者： 瀧音 淳平

TEL(FAX): 03-6455-0615

Email: support@j-c-e.com

HP: www.j-c-e.com

所在地： 〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂2-10-7 新大宗ビル2号館6F